

**ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ «ЦЕНТР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
И КЛАСТЕРНЫХ ИНИЦИАТИВ»**

ЗАКУПКИ
ГАУ «ЦИК СО»
2014 год
№ конкурса - 91
№ лот 1

КОНКУРСНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

Открытый конкурс № 91

Самара
2014

конкурсе. Не позднее чем в течение трех рабочих дней со дня предоставления указанных разъяснений такое разъяснение размещается заказчиком на официальном сайте с указанием предмета запроса, но без указания участника закупки, от которого поступил запрос

- 1.2.2. В случае необходимости Заказчик может провести инструктивное совещание по разъяснению положений настоящей конкурсной документации.

1.3. Внесение изменений и дополнений в конкурсную документацию

- 1.3.1. Заказчик по собственной инициативе или в соответствии с запросом участника закупки вправе принять решение о внесении изменений в извещение о проведении конкурса или в конкурсную документацию. Не позднее чем в течение трех рабочих дней со дня со дня принятия решения о внесении указанных изменений такие изменения размещаются Заказчиком на официальном сайте и в течение двух рабочих дней направляются всем участникам закупки, которым была предоставлена конкурсная документация.
- 1.3.2. В случае, если изменения в извещение о проведении конкурса, конкурсную документацию внесены Заказчиком позднее чем за пятнадцать дней до даты окончания подачи заявок на участие в конкурсе, срок подачи заявок на участие в конкурсе должен быть продлен так, чтобы со дня размещения на официальном сайте внесенных в извещение о проведении конкурса, конкурсную документацию изменений до даты окончания подачи заявок на участие в закупке такой срок составлял не менее чем пятнадцать дней.

1.4. Конкурсная заявка

- 1.4.1. Каждый участник закупки может подать только одну конкурсную заявку в отношении одного лота. В случае если участник закупки подает более одной конкурсной заявки, а ранее поданные им конкурсные заявки не отозваны, все конкурсные заявки с его участием не рассматриваются.
- 1.4.2. Конкурсная заявка должна быть оформлена на русском языке.
- 1.4.3. Вся переписка, связанная с проведением настоящего Конкурса, ведется на русском языке.
- 1.4.4. Конкурсная заявка оформляется в соответствии с Разделом III настоящей конкурсной документации. Конкурсная заявка участника закупки, не соответствующая требованиям настоящей конкурсной документации, отклоняется.

1.5. Окончательный срок подачи конкурсного предложения

- 1.5.1. Конкурсные предложения должны быть представлены в адрес Заказчика: 443099, г. Самара, ул. Венцека, дом 65, кабинет № 325 не позднее 14.00 по московскому времени 11 ноября 2014 г.
- 1.5.2. Представитель участника закупки должен иметь при себе документ, удостоверяющий личность.
- 1.5.3. Все конкурсные предложения, полученные после срока, указанного в п.п. 1.5.1, будут отклонены и возвращены.
- 1.5.4. Заказчик вправе перенести окончательную дату подачи конкурсных заявок на более поздний срок, уведомление о вышесказанном будет осуществляться в соответствии с пп.1.3.2, 1.3.3 настоящей конкурсной документации. В этом случае срок действия всех прав и обязанностей Заказчика и участников закупки продлевается с учетом измененной окончательной даты.
- 1.5.5. Представители участников закупки, желающие присутствовать при процедуре проведения настоящего Конкурса, должны представить Заказчику документы, подтверждающие их право на представление интересов участника закупки в Конкурсе.

1.6. Изменения конкурсных предложений и их отзыв

- 1.6.1. Участник закупки вправе изменить или отозвать поданную конкурсную заявку в любое время до истечения срока подачи конкурсных заявок.
- 1.6.2. Извещение участника закупки об изменении или отзыве конкурсной заявки должно быть подписано уполномоченным на то лицом.
- 1.6.3. Никакие изменения не могут быть внесены в конкурсную заявку после окончания срока подачи конкурсных заявок.

1.7. Права Заказчика

- 1.7.1. Заказчик оставляет за собой право принимать или отклонять любую конкурсную заявку, а также прекратить процедуру настоящего Конкурса и отказаться от всех конкурсных заявок в любой момент до подведения итогов настоящего Конкурса без объяснения причин, не неся при этом никакой ответственности перед любыми юридическими и физическими лицами, которым такое действие может принести убытки.
- 1.7.2. При необходимости Заказчик имеет право затребовать от участника закупки дополнительные документы и информацию.
- 1.7.3. Заказчик оставляет за собой право признать победителем Конкурса участника, чья конкурсная заявка соответствует обязательным и квалификационным требованиям конкурсной документации, но имеет не минимальную цену.

1.8. Недобросовестные действия участника закупки

- 1.8.1. К недобросовестным действиям участника закупки относятся действия, которые выражаются в том, что Участник, подавший конкурсное предложение, прямо или косвенно предлагает, дает, либо соглашается дать любому должностному лицу (служащему) Заказчика вознаграждение в любой форме (предложение о найме или какая-либо другая услуга, либо материальное вознаграждение) в целях оказания воздействия на проведение Конкурса, совершение иного действия, принятие решения или применение какой-либо процедуры Заказчиком.
- 1.8.2. Заказчик, в случае установления им недобросовестности действий участника закупки, отстраняет его от участия в процедуре проведения Конкурса. Информация об этом и мотивы принятого решения указываются в соответствующем протоколе и незамедлительно сообщаются участнику закупки.

1.9. Соблюдение конфиденциальности

- 1.9.1. Информация относительно изучения, разъяснения, оценки и сопоставления конкурсных заявок, определения победителей настоящего Конкурса не подлежит разглашению участникам закупки.
- 1.9.2. Попытки участников закупки получить такую информацию служат основанием для отклонения конкурсных заявок таких участников закупки.

1.10. Переговоры с победителем Конкурса по заключению договора

- 1.10.1. Целью переговоров является уточнение положений технического задания, окончательное согласование объемов и сроков оказания услуг для последующего подписания договоров.
- 1.10.2. При заключении договора победитель Конкурса должен придерживаться условия, что цена выполнения работ не может быть увеличена по сравнению с ценой указанной в конкурсной заявке при неизменной спецификации.
- 1.10.3. Основные положения договора (условия оплаты, сроки и т.п.) не могут быть изменены по сравнению с конкурсной документацией и конкурсной заявкой победителя Конкурса. При невыполнении победителем Конкурса этих требований его конкурсная заявка будет отклонена, а победителем признан участник, конкурсной заявке которого присвоен второй номер.

1.11. Заключение договора

- 1.11.1. В течение 10 (десяти) рабочих дней со дня утверждения результатов Конкурса Конкурсной комиссией Заказчика письменно (по электронной почте) уведомляет всех участников закупки о результатах проведения настоящего Конкурса.
- 1.11.2. Участник закупки, признанный победителем настоящего Конкурса, должен подписать договор не позднее 20 (двадцати) календарных дней со дня подведения итогов настоящего Конкурса.
- 1.11.3. В случае если участник закупки, извещенный о признании его победителем настоящего Конкурса, не приступит к переговорам в сроки, указанные в п.1.11.2 настоящей конкурсной документации, его конкурсная заявка будет отклонена. В этом случае Заказчик вправе заключить договор с участником закупки, конкурсной заявке которого присвоен второй номер.
- 1.11.4. Договор заключается в соответствии с законодательством Российской Федерации согласно Приложению № 5 к настоящей конкурсной документации.
- 1.11.5. Участник закупки, признанный победителем Конкурса, и Заказчик не имеют права без письменного согласия другой стороны оглашать коммерческую информацию, обозначенную как конфиденциальную, для третьих сторон, не участвующих в выполнении договора.
- 1.11.6. Продукция, поставляемая победителем Конкурса, должна быть свободна от любых прав третьих лиц, включая патенты, торговые марки, авторские права, коммерческие тайны или права на промышленную разработку.

Раздел II. Обязательные и квалификационные требования к участникам закупки, оценка конкурсных заявок участников закупки

К участию в Конкурсе допускаются участники закупки, удовлетворяющие следующим обязательным и квалификационным требованиям.

2.1. Обязательные требования:

- 2.1.1. Соответствие участников закупки требованиям, устанавливаемым в соответствии с законодательством Российской Федерации к лицам, осуществляющим поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг, являющихся предметом закупки;
- 2.1.2. Непроведение ликвидации участника закупки - юридического лица и отсутствие решения арбитражного суда о признании участника закупки - юридического лица, индивидуального предпринимателя банкротом и об открытии конкурсного производства;
- 2.1.3. Неприостановление деятельности участника закупки в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, на день подачи заявки на участие в закупке;
- 2.1.4. Отсутствие у участника закупки задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которой превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов участника закупки по данным бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период.
- 2.1.5. Наличие у участника закупки лицензий на осуществление образовательной деятельности по аналогичным образовательным программам, срок действия которых истекает не ранее срока окончания оказания услуг.

2.2. Квалификационные требования:

- 2.2.1. Участник закупки должен иметь:
 - 1) опыт реализации образовательных программ по обучению управленческого звена предприятий России по аэрокосмической тематике;
 - 2) положительную профессиональную репутацию.
- 2.2.2. Участник закупки должен обеспечить привлечение к оказанию услуг высококвалифицированных специалистов, имеющих опыт работы в предметной области конкурса.

2.3. В подтверждение соответствия обязательным требованиям участник закупки представляет следующие документы:

- 1) опись представленных документов, заверенную подписью и печатью участника закупки;
- 2) надлежащим образом оформленные Приложения №№ 1, 2 к настоящей конкурсной документации;
- 3) учредительные документы в последней редакции (нотариально заверенные копии);
- 4) выписку из Единого государственного реестра юридических лиц, выданную не ранее, чем 06 (шесть) месяцев до дня окончания подачи конкурсных заявок (оригинал или нотариально заверенная копия);
- 5) свидетельство о государственной регистрации юридического лица (нотариально заверенная копия);
- 6) свидетельство о постановке на учет в налоговом органе (нотариально заверенная копия);
- 7) документ государственного органа статистики о присвоении кодов ОКВЭД (копия, заверенная печатью участника закупки);
- 8) изменения и дополнения, внесенные в учредительные документы (копии, заверенные печатью участника закупки);
- 9) подтверждение полномочий лица, подписавшего конкурсную заявку, на право принимать обязательства от имени участника закупки;

- 10) протокол/решение или другой документ о назначении должностных лиц (генерального директора, директора), имеющих право действовать от имени участника закупки, в том числе совершать в установленном порядке сделки от имени участника закупки, без доверенности (копия, заверенная печатью участника закупки);
- 11) бухгалтерские балансы и отчеты о прибылях и убытках за 2011, 2012, 2013 гг. (копии с отметкой инспекции Федеральной налоговой службы, заверенные печатью участника закупки);
- 12) документ, подтверждающий, что участник закупки не находится в процессе ликвидации (в свободной форме, за подписью руководителя и главного бухгалтера участника закупки);
- 13) документ, подтверждающий, что участник закупки не признан несостоятельным (банкротом) (в свободной форме, за подписью руководителя и главного бухгалтера участника закупки);
- 14) документ, подтверждающий, что на имущество участника закупки не наложен арест, экономическая деятельность участника закупки не приостановлена (в свободной форме, за подписью руководителя и главного бухгалтера участника закупки);
- 15) справку инспекции Федеральной налоговой службы об отсутствии задолженностей по уплате налогов в бюджеты всех уровней и обязательных платежей в государственные внебюджетные фонды, выданную не ранее, чем за 30 (тридцать) календарных дней до окончания срока подачи конкурсных заявок (оригинал или нотариально заверенная копия);
- 16) копии лицензий на осуществление образовательной деятельности по аналогичным образовательным программам, срок действия которых истекает не ранее срока окончания оказания услуг, заверенные печатью участника закупки.

2.4. В подтверждение соответствия квалификационным требованиям участник закупки представляет следующие документы:

- 1) копии выполненных и действующих договоров с приложением актов выполненных работ участника закупки по обучению управленческого звена предприятий России по аэрокосмической тематике; подтверждающих соответствие квалификационным требованиям к участникам закупки, установленным в п. 2.2.1. (должны быть заверены подписью и печатью претендента);
- 2) копии положительных отзывов заказчиков образовательных услуг, подтверждающих соответствие квалификационным требованиям к участникам закупки, установленным в п. 2.2.1. (должны быть заверены подписью и печатью претендента);
- 3) сведения об имеющихся в штате участника закупки квалифицированных специалистах в предметной области конкурса, а также специалистах, привлекаемых к обучению, и научных работников смежных специальностей (по форме приложения №4 к настоящей конкурсной документации) с приложением соответствующих копий сертификатов и дипломов.

2.5. Документы, подлежащие нотариальному заверению, должны быть заверены не ранее, чем за 06 (шесть) месяцев до дня окончания подачи конкурсных заявок.

2.6. Рассмотрение конкурсных заявок и изучение квалификации участников закупки

- 2.6.1. Заказчик изучает квалификацию участников закупки и её соответствие обязательным и квалификационным требованиям, изложенным в пп.2.1, 2.2 настоящей конкурсной документации, на основании представленных участниками закупки в составе конкурсных заявок документов. Срок рассмотрения заявок не может превышать двадцать дней со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в конкурсе.
- 2.6.2. В ходе изучения квалификации участников закупки Заказчик имеет право запрашивать соответствующие органы государственной власти, а также юридические и физические

лица, указанные в конкурсной заявке участника закупки, для проверки достоверности указанных сведений.

- 2.6.3. Указание участником закупки неверных сведений в конкурсной заявке может служить основанием для отклонения такой конкурсной заявки.
- 2.6.4. В случае, если участник закупки не соответствует обязательным требованиям, содержащимся в конкурсной документации, его конкурсная заявка отклоняется.
- 2.6.5. В случае если участник закупки соответствует обязательным требованиям, содержащимся в конкурсной документации, он признается участником Конкурса.

2.7. Оценка конкурсных заявок участников Конкурса

- 2.7.1. Закупочная комиссия рассматривает заявки на участие в конкурсе и участников закупки, подавших такие заявки, на соответствие требованиям, установленным конкурсной документацией.
- 2.7.2. На основании результатов рассмотрения заявок на участие в конкурсе закупочной комиссией принимается решение о допуске к участию в конкурсе участника закупки и о признании участника закупки, подавшего заявку на участие в конкурсе, участником конкурса или об отказе в допуске такого участника закупки к участию в конкурсе в порядке и по основаниям, предусмотренным в конкурсной документации.
- 2.7.3. На основании результатов рассмотрения заявок на участие в конкурсе закупочной комиссией оформляется протокол рассмотрения заявок на участие в конкурсе, который подписывается всеми присутствующими на заседании членами закупочной комиссии и представителем Заказчика. Протокол должен содержать сведения об участниках закупки, подавших заявки на участие в конкурсе, решение о допуске участника закупки к участию в конкурсе и о признании его участником конкурса или об отказе в допуске участника закупки к участию в конкурсе с обоснованием такого решения и с указанием положений конкурсной документации, которым не соответствует участник закупки, которым не соответствует заявка на участие в конкурсе этого участника закупки, положений такой заявки, не соответствующих требованиям конкурсной документации. Указанный протокол размещается Заказчиком на официальном сайте не позднее чем через три рабочих дня со дня подписания такого протокола.
- 2.7.4. В случае, если на основании результатов рассмотрения заявок на участие в конкурсе принято решение об отказе в допуске к участию в конкурсе всех участников закупки, подавших заявки на участие в конкурсе, или о допуске к участию в конкурсе и признании участником конкурса только одного участника закупки, подавшего заявку на участие в конкурсе, конкурс признается несостоявшимся. В случае, если конкурсной документацией предусмотрено два и более лота, конкурс признается не состоявшимся только в отношении того лота, решение об отказе в допуске к участию в котором принято относительно всех участников закупки, подавших заявки на участие в конкурсе в отношении этого лота, или решение о допуске к участию в котором и признании участником конкурса принято относительно только одного участника закупки, подавшего заявку на участие в конкурсе в отношении этого лота.
- 2.7.5. В случае, если конкурс признан несостоявшимся и только один участник закупки, подавший заявку на участие в конкурсе, признан участником конкурса, заказчик передает такому участнику конкурса проект договора, который составляется путем включения условий исполнения договора, предложенных таким участником в заявке на участие в конкурсе, в проект договора, прилагаемый к конкурсной документации. При этом участник закупки не вправе отказаться от заключения договора.

Раздел III. Порядок оформления конкурсных предложений

3.1. Общие положения

- 3.1.1. Конкурсная заявка должна быть представлена в двух экземплярах (один оригинал и одна копия (содержит копии всех документов, вложенных в «Оригинал»)) в двух запечатанных конвертах, имеющих четкую маркировку «Оригинал» и «Копия», в

каждом из которых должны быть отдельные, запечатанные в свою очередь, конверты «А» и «Б».

- 3.1.2. Каждый конверт должен содержать описание всех представленных в нём документов.
- 3.1.3. Документы, представленные в подтверждение соответствия участника закупки обязательным и квалификационным требованиям, должны быть сброшюрованы в соответствии с описанием документов, согласно порядку, установленному п.п.2.3, 2.4 настоящей конкурсной документации. Все страницы конкурсного предложения пронумеровываются, прошнуровываются нитью, которая опечатывается на тыльной стороне последнего листа предложения печатью организации и подписывается лицом, имеющим доверенность на право подписи документов от имени Участника с указанием количества листов.
- 3.1.4. В случае расхождений между копией и оригиналом преимущество будет иметь оригинал.
- 3.1.5. Оригинал заявки на участие в Конкурсе должен быть подписан лицом, имеющим право подписи документов от имени участника закупки. Все страницы конкурсной заявки, за исключением нотариально заверенных документов и иллюстративных материалов, должны быть завизированы лицом, подписавшим заявку на участие в настоящем Конкурсе. Все страницы копии конкурсной заявки, за исключением иллюстративных материалов, должны быть завизированы лицом, подписавшим заявку на участие в настоящем Конкурсе.
- 3.1.6. Все рукописные исправления, сделанные в конкурсной заявке, должны быть завизированы лицом, подписавшим заявку на участие в настоящем Конкурсе.
- 3.1.7. Если конверты не запечатаны или не имеют маркировки, Заказчик не несет ответственности за утерю конкурсной заявки или её преждевременное вскрытие.

3.2. Маркировка конвертов

- 3.2.1. Маркировка общего конверта и также конвертов «А» и «Б» должна содержать следующую информацию:
«_____» (наименование участника закупки);
- 3.2.2. Оригинал (копия) заявки на участие в открытом конкурсе № 91 на право заключения договора на **оказание образовательных услуг по программе «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании»**.
Составная часть «А» или «Б» (на общем конверте не указывается);
Не вскрывать до 14.00 часов московского времени 11 ноября 2014 года»

3.3. Конверты «А» и «Б»

3.3.1. Конверт «А» должен содержать:

- описание представленных документов, заверенную подписью и печатью участника закупки;
- заявку участника закупки на участие в Конкурсе, заполненную в соответствии с Приложением № 1 к настоящей конкурсной документации;
- сведения об участнике закупки, заполненные в соответствии с Приложением № 2 к настоящей конкурсной документации;
- документальные подтверждения соответствия участника закупки обязательным и квалификационным требованиям, изложенным в Разделе II настоящей конкурсной документации.

3.3.2. Конверт «Б» должен включать:

- описание представленных документов, заверенная подписью и печатью участника закупки;
- финансово-коммерческое предложение по каждому лоту;

- техническое предложение по каждому лоту, подготовленное в соответствии с техническими требованиями (участник закупки обязан обеспечить выполнение всех требований, указанных в разделе IV настоящей конкурсной документации).

3.4. Финансово-коммерческое предложение

- 3.4.1. Финансово-коммерческое предложение должно включать общую стоимость услуг. Стоимость оказания услуги необходимо приводить в рублях с учетом всех необходимых расходов (в том числе расходов на уплату всех пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей).
- 3.4.2. Финансово-коммерческое предложение должно быть оформлено в соответствии с приложением № 3 к конкурсной документации.
- 3.4.3. Финансово-коммерческое предложение должно содержать условия осуществления платежей (сроки и условия рассрочки платежа и т.д.).
- 3.4.4. Финансово-коммерческое предложение должно содержать сроки оказания услуги с момента заключения договора.

Раздел IV. Технические требования

4.1. Лот №1

Наименование услуг	Предельная стоимость услуги с учетом всех необходимых расходов (в том числе расходов на уплату всех пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей), тыс. руб.
Оказание образовательных услуг по программе «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании»	5670,00

Сроки оказания услуги: до 25 декабря 2014 года.

Условия оплаты услуг:

Оплата производится поэтапно в соответствии с Календарным планом на основании подписанного Сторонами Акта сдачи-приемки этапа Услуг в течение 10 (десяти) календарных дней после получения Заказчиком счета и счета-фактуры путем перечисления Заказчиком денежных средств на расчетный счет Исполнителя. Авансирование денежных средств Заказчиком не предусмотрено. Форма оплаты – безналичный расчет.

Цель реализации образовательной программы: формирование у инженерно-технических работников профессиональных компетенций в сфере управления исследованиями, разработками и инновациями на уровне хозяйственных подразделений промышленного предприятия.

Задачи образовательной программы:

Познакомить слушателей:

- с базовыми понятиями и характеристиками в области управления исследованиями, разработками и инновациями;
- с алгоритмами управления инновационной деятельностью;
- со способами построения систем управления.

Научить слушателей:

- проектировать системы управления исследованиями, разработками и инновациями;

– планировать инновационную предпринимательскую деятельность.

Сформировать у слушателей практический опыт:

- комплексного анализа инновационных процессов на протяжении всего жизненного цикла;
- управления инновационным процессом на уровне хозяйственного подразделения.

Участники образовательной программы

ОАО «РКЦ «Прогресс», ОАО «Кузнецов», ОАО «Авиакор – авиационный завод», ОАО «Металлист-Самара», ОАО «Авиаагрегат» (распределение слушателей по согласованию с заводами).

Образовательная программа должна быть реализована для пяти групп участников, общей численностью не менее 135 человек.

Содержание образовательной программы

Обучение проводится на русском языке.

Образовательная программа содержит пять учебно-тематических планов:

1. Программа для слушателей ОАО «РКЦ «Прогресс».
2. Программа для слушателей ОАО «Кузнецов».
3. Программа для слушателей ОАО «Авиакор – авиационный завод».
4. Программа для слушателей ОАО «Металлист-Самара».
5. Программа для слушателей ОАО «Авиаагрегат».

1. Программа «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании» для слушателей ОАО «РКЦ «Прогресс»

Категория слушателей: инженерно-технический состав и руководители ОАО «РКЦ «Прогресс».

Длительность обучения: 144 часа.

Форма обучения: очная.

Режим занятий: в соответствии с расписанием по согласованию с ОАО «РКЦ «Прогресс» во второй половине дня с 13.30 до 18.30.

Место проведения: по согласованию с ОАО «РКЦ «Прогресс».

Требования к оснащению образовательного процесса: мультимедийное оборудование для обучения, компьютерный класс с установленным пакетом MS Office (Word, Excel) для проведения практических и лабораторных работ.

Состав групп определяется администрацией ОАО «РКЦ «Прогресс».

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1	Модуль 1. Общие характеристики инновационного менеджмента	44	16	14	14	Тестирование
1.1	Понятие об инновациях. Инновации в бизнесе как управленческая дисциплина. Мотиваторы и барьеры для инноваций. Мифы об инновациях. Ценностная	12	4	4	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	концепция в инновационном менеджменте.					
1.2	Генерация идей. Как собирать идеи в компании? Ящики для предложений. Техники креативного мышления.	11	4	4	3	
1.3	Кадры для инновационной деятельности. Организация инновационных инициатив.	8	4	2	2	
1.4	Особенности инновационного менеджмента наукоёмкого высокотехнологичного промышленного предприятия.	7	2	2	3	
1.5	Механизмы получения бюджетных средств для реализации проектов ОАО с государственным участием.	6	2	2	2	
2	Модуль 2. Механизмы финансового инжиниринга инноваций	44	16	14	14	
2.1	Концепция и способы управления инновационными рисками.	8	4	2	2	
2.2	Механизмы финансирования инновационных предприятий.	7	2	2	3	
2.3	Как сделать проект инвестиционным? Бизнес-планирование инновационных	6	2	2	2	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	проектов, анализ и оценка их эффективности.					
2.4	Вопросы антикризисного управления на инновационных предприятиях.	11	4	4	3	
2.5	Механизмы и инструменты финансового инжиниринга на инновационных предприятиях.	6	2	2	2	
2.6	Механизм оформления результатов интеллектуальной собственности в случае выполнения совместных работ в рамках реализации программ аэрокосмического кластера при бюджетном финансировании.	6	2	2	2	
3	Модуль 3. Современные концепции управления инновационным потенциалом	52	20	14	18	
3.1	Применение инструментария бережливого производства для активизации участия персонала в совершенствовании производства.	10	4	2	4	
3.2	Применение теории ограничений систем в управлении высокотехнологичным производством.	10	4	2	4	
3.3	Применение системы	11	4	4	3	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	сбалансированных показателей для переноса стратегических целей на операционный уровень управления.					
3.4	Моделирование систем управления инновационным потенциалом.	11	4	4	3	
3.5	Методы планирования и контроля программ инновационного развития высокотехнологичного предприятия, взаимодействие с федеральными программами развития.	10	4	2	4	
4	Итоговое тестирование	4			4	
Итого		144	52	42	50	

2. Программа «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании» для слушателей ОАО «Кузнецов»

Категория слушателей: инженерно-технический состав и руководители ОАО «Кузнецов».

Длительность обучения: 144 часа.

Форма обучения: очная.

Режим занятий: в соответствии с расписанием по согласованию с ОАО «Кузнецов» во второй половине дня с 13.30 до 18.30.

Место проведения: по согласованию с ОАО «Кузнецов».

Требования к оснащению образовательного процесса: мультимедийное оборудование для обучения, компьютерный класс с установленным пакетом Ms Office (Word, Excel) для проведения практических и лабораторных работ.

Состав групп определяется администрацией ОАО «Кузнецов».

Учебно-тематический план

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1	Модуль 1. Общие характеристики инновационного менеджмента	44	14	14	16	Тестирование

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1.1	Понятие об инновациях. Инновации в бизнесе как управленческая дисциплина. Мотиваторы и барьеры для инноваций. Мифы об инновациях. Ценностная концепция в инновационном менеджменте.	12	4	4	4	
1.2	Генерация идей. Как собирать идеи в компании? Ящики для предложений. Техники креативного мышления.	12	4	4	4	
1.3	Кадры для инновационной деятельности. Организация инновационных инициатив.	8	2	2	4	
1.4	Особенности инновационного менеджмента наукоёмкого высокотехнологичного промышленного предприятия.	12	4	4	4	
2	Модуль 2. Механизмы финансового инжиниринга инноваций	44	14	14	16	
2.1	Концепция и способы управления инновационными рисками.	8	2	2	4	Круглый стол, тестирование
2.2	Финансирование инновационных предприятий. Анализ и оценка эффективности инновационных	12	4	4	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	проектов.					
2.3	Вопросы антикризисного управления на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	
2.4	Механизмы и инструменты финансового инжиниринга на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	
3	Модуль 3. Современные концепции управления инновационным потенциалом	52	20	12	20	
3.1	Применение инструментария бережливого производства для активизации участия персонала в совершенствовании двигателестроительным производством.	10	4	2	4	
3.2	Применение теории ограничений систем в управлении высокотехнологичным двигателестроительным производством.	10	4	2	4	Круглый стол, тестирование
3.3	Применение системы сбалансированных показателей для переноса стратегических целей на операционный уровень управления.	10	4	2	4	
3.4	Моделирование систем управления инновационным потенциалом двигателестроительного предприятия.	12	4	4	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
3.5	Методы планирования и контроля программ инновационного развития высокотехнологичного двигателя строительного предприятия, взаимодействие с федеральными программами развития.	10	4	2	4	
4	Итоговое тестирование	4			4	
Итого		144	48	40	56	

3. Программа «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании» для слушателей ОАО «Авиакор – авиационный завод»

Категория слушателей: инженерно-технический состав и руководители ОАО «Авиакор – авиационный завод».

Длительность обучения: 144 часа.

Форма обучения: очная.

Режим занятий: в соответствии с расписанием по согласованию с ОАО «Авиакор – авиационный завод» во второй половине дня с 13.30 до 18.30.

Место проведения: по согласованию с ОАО «Авиакор – авиационный завод».

Требования к оснащению образовательного процесса: мультимедийное оборудование для обучения, компьютерный класс с установленным пакетом Ms Office (Word, Excel) для проведения практических и лабораторных работ.

Состав групп определяется администрацией ОАО «Авиакор – авиационный завод».

Учебно-тематический план

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1	Модуль 1. Общие характеристики инновационного менеджмента	44	14	14	16	
1.1	Понятие об инновациях. Инновации в бизнесе как управленческая дисциплина. Мотиваторы и барьеры для инноваций. Мифы об	12	4	4	4	Тестирование

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	инновациях. Ценностная концепция в инновационном менеджменте.					
1.2	Генерация идей. Как собирать идеи в компании? Ящики для предложений. Техники креативного мышления.	12	4	4	4	
1.3	Кадры для инновационной деятельности. Организация инновационных инициатив.	8	2	2	4	
1.4	Особенности инновационного менеджмента наукоёмкого высокотехнологичного промышленного предприятия.	12	4	4	4	
2	Модуль 2. Механизмы финансового инжиниринга инноваций	44	14	14	16	
2.1	Концепция и способы управления инновационными рисками.	8	2	2	4	Круглый стол, тестирование
2.2	Финансирование инновационных предприятий. Анализ и оценка эффективности инновационных проектов в авиастроении.	12	4	4	4	
2.3	Вопросы антикризисного управления на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
2.4	Механизмы и инструменты финансового инжиниринга на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	Круглый стол, тестирование
3	Модуль 3. Современные концепции управления инновационным потенциалом	52	20	12	20	
3.1	Применение инструментария бережливого производства для активизации участия персонала в совершенствовании авиастроительного производства.	10	4	2	4	
3.2	Применение теории ограничений систем в управлении высокотехнологичным производством.	10	4	2	4	
3.3	Применение системы сбалансированных показателей для переноса стратегических целей на операционный уровень управления.	10	4	2	4	
3.4	Моделирование систем управления инновационным потенциалом предприятий авиастроения.	12	4	4	4	
3.5	Методы планирования и контроля программ инновационного развития высокотехнологичного предприятия, взаимодействие с федеральными программами	10	4	2	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	развития.					
4	Итоговое тестирование	4			4	
Итого		144	48	40	56	

4. Программа «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании» для слушателей ОАО «Металлист-Самара»

Категория слушателей: инженерно-технический состав и руководители ОАО «Металлист-Самара».

Длительность обучения: 144 часа.

Форма обучения: очная.

Режим занятий: в соответствии с расписанием по согласованию с ОАО «Металлист-Самара» во второй половине дня с 13.30 до 18.30.

Место проведения: по согласованию с ОАО «Металлист-Самара».

Требования к оснащению образовательного процесса: мультимедийное оборудование для обучения, компьютерный класс с установленным пакетом Ms Office (Word, Excel) для проведения практических и лабораторных работ.

Состав групп определяется администрацией ОАО «Металлист-Самара».

Учебно-тематический план

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1	Модуль 1. Общие характеристики инновационного менеджмента	44	14	14	16	Тестирование
1.1	Понятие об инновациях. Инновации в бизнесе как управленческая дисциплина. Мотиваторы и барьеры для инноваций. Мифы об инновациях. Ценностная концепция в инновационном менеджменте.	12	4	4	4	
1.2	Генерация идей. Как собирать идеи в компании? Ящики для предложений. Техники креативного мышления.	12	4	4	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1.3	Кадры для инновационной деятельности. Организация инновационных инициатив.	8	2	2	4	
1.4	Особенности инновационного менеджмента наукоёмкого высокотехнологического промышленного предприятия.	12	4	4	4	
2	Модуль 2. Механизмы финансового инжиниринга инноваций	44	14	14	16	Круглый стол, тестирование
2.1	Концепция и способы управления инновационными рисками.	8	2	2	4	
2.2	Финансирование инновационных предприятий. Анализ и оценка эффективности инновационных проектов.	12	4	4	4	
2.3	Вопросы антикризисного управления на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	
2.4	Механизмы и инструменты финансового инжиниринга на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	
3	Модуль 3. Современные концепции управления инновационным потенциалом	52	20	12	20	Круглый стол, тестирование

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
3.1	Применение инструментария бережливого производства для активизации участия персонала в совершенствовании производства.	10	4	2	4	
3.2	Применение теории ограничений систем в управлении высокотехнологичным производством.	10	4	2	4	
3.3	Применение системы сбалансированных показателей для переноса стратегических целей на операционный уровень управления.	10	4	2	4	
3.4	Моделирование систем управления инновационным потенциалом.	12	4	4	4	
3.5	Методы планирования и контроля программ инновационного развития высокотехнологичного предприятия, взаимодействие с федеральными программами развития.	10	4	2	4	
4	Итоговое тестирование	4			4	
Итого		144	48	40	56	

5. Программа «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании» для слушателей ОАО «Авиаагрегат»

Категория слушателей: инженерно-технический состав и руководители ОАО «Авиаагрегат».

Длительность обучения: 144 часа.

Форма обучения: очная.

Режим занятий: в соответствии с расписанием по согласованию с ОАО «Авиаагрегат» во второй половине дня с 13.30 до 18.30.

Место проведения: по согласованию с ОАО «Авиаагрегат».

Требования к оснащению образовательного процесса: мультимедийное оборудование для обучения, компьютерный класс с установленным пакетом Ms Office (Word, Excel) для проведения практических и лабораторных работ.

Состав групп определяется администрацией ОАО «Авиаагрегат».

Учебно-тематический план

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
1	Модуль 1. Общие характеристики инновационного менеджмента	44	14	14	16	Тестирование
1.1	Понятие об инновациях. Инновации в бизнесе как управленческая дисциплина. Мотиваторы и барьеры для инноваций. Мифы об инновациях. Ценностная концепция в инновационном менеджменте.	12	4	4	4	
1.2	Генерация идей. Как собирать идеи в компании? Ящики для предложений. Техники креативного мышления.	12	4	4	4	
1.3	Кадры для инновационной деятельности. Организация инновационных инициатив.	8	2	2	4	
1.4	Особенности инновационного менеджмента наукоёмкого высокотехнологичного промышленного предприятия.	12	4	4	4	
2	Модуль 2. Механизмы финансового инжиниринга	44	14	14	16	Круглый стол, тестирование

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	ИННОВАЦИЙ					
2.1	Концепция и способы управления инновационными рисками.	8	2	2	4	
2.2	Финансирование инновационных предприятий. Анализ и оценка эффективности инновационных проектов.	12	4	4	4	
2.3	Вопросы антикризисного управления на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	
2.4	Механизмы и инструменты финансового инжиниринга на инновационных предприятиях.	12	4	4	4	
3	Модуль 3. Современные концепции управления инновационным потенциалом	52	20	12	20	
3.1	Применение инструментария бережливого производства для активизации участия персонала в совершенствовании агрегатного производства.	10	4	2	4	Круглый стол, тестирование
3.2	Применение теории ограничений систем в управлении высокотехнологичным производством.	10	4	2	4	
3.3	Применение системы сбалансированных показателей для переноса	10	4	2	4	

№	Наименование разделов, дисциплин, тем, модулей	Всего, час.	В том числе			Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Индивидуальные консультации	
	стратегических целей на операционный уровень управления.					
3.4	Моделирование систем управления инновационным потенциалом агрегатного производства.	12	4	4	4	
3.5	Методы планирования и контроля программ инновационного развития высокотехнологичного предприятия, взаимодействие с федеральными программами развития.	10	4	2	4	
4	Итоговое тестирование	4			4	
Итого		144	48	40	56	

Требования к квалификации преподавателей

Руководитель образовательной программы, ответственный за её организационный и методический профиль должен иметь учёную степень кандидата или доктора наук, а также учёное звание доцента или профессора.

Привлекаемые к преподаванию сотрудники должны иметь опыт педагогической работы не менее трёх лет, иметь изданные учебно-методические и научные труды по темам образовательного модуля.

Требования к организации учебного процесса

Учебный процесс должен быть организован на высоком учебно-методическом уровне, предполагающем:

- своевременное информирование слушателей о режиме (расписании) обучения и месте проведения занятий;
- обязательное ознакомление слушателей с порядком и формой доступа к используемым информационным ресурсам при реализации образовательной Программы;
- свободный доступ к учебно-методическому комплексу, включающему учебно-тематический план, тестовые материалы, вопросы и т.д. для контроля качества усвоения материала, методические рекомендации для слушателей по изучению учебной программы.
- обеспечение специально оборудованными помещениями с соответствующей техникой, позволяющей реализовывать образовательную программу.

Требования к составу и оформлению раздаточных материалов

За неделю до начала обучения для каждого обучающегося должен быть подготовлен пакет демонстрационных материалов в объеме, охватывающим всю образовательную программу

«Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании».

Минимальный объем раздаточных материалов – не менее 20 слайдов презентации на каждый час лекционного занятия.

На начало занятий по каждому модулю Программы слушатели обеспечиваются раздаточным материалом в электронном виде.

Требования к промежуточным и итоговой аттестации обучаемых

Промежуточные аттестации проводятся в форме устного опроса и практических работ, во время которых слушатели выполняют индивидуальные задания и проходят тестирования.

Итоговая аттестация проводится в форме итогового тестирования и защиты выпускной квалификационной работы.

В случае успешной аттестации, в течение недели после окончания образовательного цикла слушателям выдается удостоверение о прохождении программы повышения квалификации по направлению «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании», в котором указывается: ФИО участника, название пройденного курса, объем программы обучения в часах.

Требования к формам анкетирования обучаемых

По итогам освоения образовательной программы слушателями заполняются типовые анкеты обратной связи, позволяющие оценить содержательный, методический и организационный уровень проведенных занятий, в том числе лекционных, практических работ и индивидуальных консультаций.

Форма анкеты приведена в приложении 1.

Отчетность

По итогам реализации образовательной программы, исполнитель оформляет и предоставляет отчет, содержащий:

- краткое описание тематики обучения;
- программу обучения;
- список обученных с контактной информацией;
- листы регистрации посещений с подписями обучающихся;
- результаты выполнения заданий и итоговой аттестации;
- раздаточный материал, презентации, практические, тестовые задания;
- фактографические материалы (фотографии/видеозаписи, отражающие ход процесса обучения, включая фотографии/видеозаписи аудитории, преподавателя, рабочих моментов и др.);
- копии удостоверений о прохождении обучения, выданных слушателям;
- анкеты оценки обучения со стороны обученных.

Отчетность предоставляется на русском языке.

Отчетные материалы предоставляются в течение 10 календарных дней с даты окончания проведения обучения.

Форма анкеты слушателя

1. **Фамилия, Имя, Отчество. Название организации**
2. **Контактный номер телефона, E-mail**
3. **Оцените степень Вашей удовлетворенности знаниями, полученными при изучении модулей программы «Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании» (1-наименьшая, 5-наибольшая степень)**

Модуль 1 Общие характеристики инновационного менеджмента	1	2	3	4	5	Затрудняюсь ответить
Модуль 2 Механизмы финансового инжиниринга инноваций	1	2	3	4	5	Затрудняюсь ответить
Модуль 3 Современные концепции управления инновационным потенциалом	1	2	3	4	5	Затрудняюсь ответить

4. **Оцените степень Вашей удовлетворенности организацией лабораторных и практических занятий.**
(1-наименьшая, 5-наибольшая степень)

1	2	3	4	5	Затр.отв.
---	---	---	---	---	-----------

5. **Оцените качество учебного процесса**

Критерии оценки процесса обучения	Уровни				
	высокий	выше среднего	средний	ниже среднего	низкий
новизна полученных знаний					
отношение преподавателей к слушателям					
доступность учебного материала					
интенсивность обучения					

организация обучения (четкость, логичность)					
наличие необходимых методических материалов (в том числе презентаций)					
техническая оснащенность занятий					
формирование новых профессиональных умений и навыков					
прикладная, практическая значимость знаний					

6. Каковы, по Вашему мнению, сильные стороны данного курса повышения квалификации?

7. Каковы, по Вашему мнению, слабые стороны данного курса повышения квалификации?

Раздел V. Критерии оценки

5.1. Критерии оценки установлены в приложении № 6 к конкурсной документации.

На бланке участника закупки

**ЗАЯВКА _____ (наименование участника закупки) НА УЧАСТИЕ
В ОТКРЫТОМ КОНКУРСЕ № _**

В Закупочную комиссию
Государственного автономного учреждения
Самарской области «Центр инновационного
развития и кластерных инициатив»

(Организационно-правовая форма, наименование или Фамилия, Имя, Отчество участника
закупки)

_____, именуемый далее участник закупки,
в лице _____,

(должность, фамилия, имя, отчество)

действующего на основании _____,
принимая решение об участии в конкурсе _____

(наименование конкурса)

для заключение договора на оказание образовательных услуг по программам:

(номера и наименования лотов конкурса)

1) обязуюсь:

а) соблюдать условия проведения конкурса, содержащиеся:

в извещении о проведении конкурса и в конкурсной документации, размещенной на официальном сайте www.zakupki.gov.ru и на сайте государственного автономного учреждения Самарской области «Центр инновационного развития и кластерных инициатив» <http://cik63.ru>, а также порядок проведения конкурса, установленный Федеральным законом № 223-ФЗ от 18 июля 2011 года «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», Положением о закупках товаров, работ, услуг государственного автономного учреждения Самарской области и иными нормативными правовыми актами.

б) в случае признания победителем конкурса:

- заключить с заказчиком договор в срок, установленный в конкурсной документации;
- выполнить требования, установленные конкурсной документацией.

2) подтверждаю:

а) что в отношении _____
(участник закупки - юридическое лицо)

не проводится процедура ликвидации юридического лица, отсутствует решение арбитражного суда о признании участника размещения заказа

(участник закупки - юридическое лицо, индивидуальный предприниматель)

банкротом и об открытии конкурсного производства.

б) что деятельность _____
(участник закупки - юридическое лицо, индивидуальный

предприниматель)

в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, на день подачи заявки на участие в данном конкурсе, не приостановлена.

в) что у _____

(участник закупки - юридическое лицо, индивидуальный предприниматель)

отсутствует задолженность по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которой превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов участника размещения заказа по данным бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период.

или _____

(участник закупки - юридическое лицо, индивидуальный предприниматель)

обжалует наличие указанной задолженности в соответствии с законодательством Российской Федерации и решение по такой жалобе на день подачи заявки не принято.

С конкурсной документацией, в том числе с условиями договора ознакомлен.

Юридический и (или) почтовый адрес, паспортные данные (для физического лица), телефон и банковские реквизиты участника закупки:

(должность, подпись, печать, ФИО)

М.П. «__» _____ 20__ г.

Приложение № 2
к конкурсной документации

СВЕДЕНИЯ ОБ УЧАСТНИКЕ ЗАКУПКИ

1. Наименование участника закупки (если менялось в течение последних 5 лет, указать, когда и привести прежнее название)
Юридический адрес _____
Фактический адрес _____
Телефон (_____) _____
Факс (_____) _____
Адрес электронной почты _____@_____
2. Руководитель
3. Профилирующее направление деятельности участника закупки
4. Организационно-правовая форма участника закупки
5. Уставной капитал
6. Опыт оказания услуг (лет) по тематике настоящего конкурса
7. Опыт работы (лет) по тематике настоящего конкурса
8. Банковские реквизиты
9. Название и адрес филиалов и дочерних предприятий
10. Если участник закупки дочерняя компания, какова ее роль и участие в проектах материнской компании.
11. Привести здесь или на отдельном листе организационную структуру компании участника закупки, включая положение директоров и ключевых должностных лиц.

Контактные лица

Уполномоченные представители Заказчика могут связаться со следующими лицами для получения дополнительной информации об участнике закупки:

Справки по общим вопросам и вопросам управления

Контактное лицо (должность, ФИО, телефон)

Справки по кадровым вопросам

Контактное лицо (должность, ФИО, телефон)

Справки по техническим вопросам

Контактное лицо (должность, ФИО, телефон)

Справки по финансовым вопросам

Контактное лицо (должность, ФИО, телефон)

Печать

(должность, подпись, ФИО)

« ____ » _____ 20__ г.

Приложение № 3
к конкурсной документации

ФИНАНСОВО-КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

« ____ » _____ 201_ г.

Открытый конкурс № _

(Полное наименование участника закупки)

Предельная стоимость оказания образовательных услуг по программе: **«Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании»**, с учетом всех необходимых расходов (в том числе расходов на уплату всех пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей) _____ (_____) тыс. рублей.

Срок оказания услуги с момента заключения договора составляет ____ месяцев.

Срок действия настоящего финансово-коммерческого предложения составляет _____ (_____) дней с даты проведения открытого конкурса № ____.

Представитель, имеющий полномочия подписать финансово-коммерческое предложение от имени участника закупки

(полное наименование участника закупки)

(Должность, подпись, ФИО)

(печать)

Приложение № 4
к конкурсной документации

**СВЕДЕНИЯ О ШТАТЕ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ ОРГАНИЗАЦИИ
В ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ КОНКУРСА И СПЕЦИАЛИСТАХ, ПРИВЛЕКАЕМЫХ
К ОКАЗАНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ**

№ п/п	Занимаемая должность	Ф.И.О.	Образование и специальность	Стаж работы в занимаемой должности	Сертификат в предметной области проекта (№, дата выдачи, срок действия, организация)
1					
2					

Печать

« ___ » _____ 201_ г.

(должность, подпись, ФИО)

**СВЕДЕНИЯ О ШТАТЕ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ
ОРГАНИЗАЦИИ, ИМЕЮЩИХ НАУЧНЫЕ СТЕПЕНИ И ЗВАНИЯ**

№ п/п	Занимаемая должность	Ф.И.О.	Образование и специальность	Стаж работы в занимаемой должности	Документы, подтверждающие научные степени и звания
1					
2					

Печать

« ___ » _____ 201_ г.

(должность, подпись, ФИО)

**Договор № _____
возмездного оказания услуг**

г. Самара

«___» _____ 20__ г

Государственное автономное учреждение Самарской области «Центр инновационного развития и кластерных инициатив», именуемое в дальнейшем «Заказчик», в лице директора Жидкова Дениса Владимировича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____, именуемое в дальнейшем «Исполнитель», в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, именуемые в дальнейшем «Стороны», заключили настоящий договор, в дальнейшем именуемый «Договор», о нижеследующем.

1. Предмет Договора

1.1. Заказчик поручает, а Исполнитель принимает на себя обязательства по оказанию образовательных услуг по программе «**Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании**» и передаче Заказчику ее результатов (далее – Услуги).

1.2. Содержание Услуг, их результаты и требования к ним изложены в Техническом задании (приложение № 1).

1.3. Сроки оказания Услуг определяются в Календарном плане (приложение № 2), но не позднее _____ 2014г.

1.4. Объем и содержание Услуг, а также сроки оказания Услуг могут быть пересмотрены Сторонами в случае существенных изменений обстоятельств, влияющих на выполнение Сторонами своих обязательств по настоящему Договору.

2. Стоимость Услуги и порядок расчётов

2.1. Цена настоящего Договора составляет – _____, в том числе НДС (18%) – _____ рублей (если применимо). Итого общая цена настоящего Договора составляет _____ рублей.

Смета является приложением № 3 к настоящему Договору.

2.2. Заказчик производит оплату в безналичном порядке в течение 10 (десяти) банковских дней после предоставления Исполнителем полного пакета документов (оригиналов): подписанного сторонами в соответствии с Календарным планом акта сдачи-приемки этапа Услуг (далее – акт сдачи-приемки), счета, счета-фактуры.

2.3. В случае существенных изменений факторов, влияющих на формирование цены настоящего Договора, а также на сроки и порядок осуществления расчетов по настоящему Договору, Заказчик вправе требовать не чаще, чем один раз в месяц, пересмотра условий расчетов за выполняемые по настоящему Договору Услуги в части уменьшения цены, исчисления сроков и размеров платежей по настоящему Договору. Указанные изменения оформляются Сторонами дополнительными соглашениями к настоящему Договору.

3. Порядок оказания, сдачи и приёмки Услуги

3.1. По завершении оказания этапа Услуг, Исполнитель представляет Заказчику результаты оказанных Услуг, оформленные в соответствии с Техническим заданием, подписанный со своей Стороны акт сдачи-приемки в двух экземплярах.

3.2. Заказчик в течение 10 (десяти) календарных дней с даты получения от Исполнителя акта сдачи-приемки, направляет Исполнителю подписанный акт сдачи-приемки или мотивированный отказ от приемки Услуг с перечнем недостатков.

3.3. В случае мотивированного отказа Заказчика от приемки Услуг он вправе по своему выбору потребовать:

3.3.1. устранения недостатков за счет Исполнителя с указанием сроков их устранения;

3.3.2. возмещения своих расходов на устранение недостатков;

3.3.3. соразмерного уменьшения цены настоящего Договора, при указании требований и сроков его оказания в мотивированном отказе;

3.3.4. расторжения настоящего Договора с применением последствий, указанных в пункте 10.5 настоящего Договора;

Невыполнение требования Заказчика, предъявленного в соответствии с настоящим пунктом в установленный срок, также может служить основанием для расторжения настоящего Договора и применения последствий, указанных в пункте 10.5 настоящего Договора.

3.4. При обнаружении Заказчиком недостатков в результатах Услуг после их приемки Заказчиком независимо от прекращения действия настоящего Договора, Стороны руководствуются пунктом 3.3 настоящего Договора, включая право Заказчика потребовать возврата перечисленных денежных средств и возмещения убытков.

3.5. В порядке контроля за ходом оказания Услуги Исполнитель представляет Заказчику (или по его требованию третьим лицам) необходимую информацию, относящуюся к Услуге по настоящему Договору, и создает условия для проверки хода оказания Услуги и произведенных расходов по настоящему Договору.

4. Права и обязанности сторон

4.1. Исполнитель обязан:

4.1.1. Выполнить Услуги в соответствии с требованиями настоящего Договора и передать Заказчику их результаты, свободные от каких-либо прав, в предусмотренные настоящим Договором сроки по акту сдачи-приемки.

Результаты Услуг должны отвечать требованиям законодательства Российской Федерации, требованиям, установленным другими соответствующими нормативными документами, а также требованиям, обычно предъявляемым к данному виду Услуг.

4.1.2. В течение суток информировать Заказчика об обстоятельствах, которые делают невозможным оказание Услуг, и приостановить оказание Услуг до получения письменных указаний от Заказчика.

4.1.3. Устранять недостатки в оказанных Услугах своими силами и за свой счет в соответствии с абзацем вторым пункта 3.3 настоящего Договора.

4.1.4. Иметь все необходимые лицензии и разрешения, предусмотренные законодательством Российской Федерации для оказания Услуг по настоящему Договору.

4.1.5. Не нарушать прав третьих лиц, урегулировать требования, предъявленные к Заказчику в связи с исполнением настоящего Договора, и возместить Заказчику связанные с такими требованиями расходы и убытки.

4.2. Исполнитель может по согласованию с Заказчиком привлекать к исполнению Услуг третьих лиц, в этом случае ответственность перед Заказчиком за ненадлежащее исполнение или неисполнение обязательств по Договору несет

Исполнитель в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации. К отношениям Исполнителя с третьими лицами применяются правила о генеральном подрядчике и субподрядчике (статья 706 Гражданского кодекса Российской Федерации).

4.3. Заказчик обязан:

4.3.1. Передавать Исполнителю необходимые для оказания Услуг информацию и документацию.

4.3.2. Принять и оплатить результаты Услуг в установленный срок в соответствии с условиями настоящего Договора.

4.4. Заказчик вправе:

4.4.1. Досрочно принять и оплатить оказанные Исполнителем Услуги.

4.4.2. Проверять ход и качество Услуг, выполняемых Исполнителем, не вмешиваясь в его деятельность.

4.4.3. Отказаться от принятия результатов Услуг и требовать возмещения убытков в случае, если в результате просрочки сроков оказания Услуг Исполнителем оказание Услуг утратило интерес для Заказчика.

4.5. Обо всех изменениях сведений, указанных в разделе 13 настоящего Договора Стороны обязуются извещать друг друга в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты их возникновения.

5. Риск случайной гибели

Риск случайной гибели результата Услуг, имущества, используемого для оказания Услуг, до окончательной приемки результатов Услуг по настоящему Договору несет Исполнитель.

6. Конфиденциальность

6.1. Исполнитель не вправе без письменного согласия Заказчика сообщать третьим лицам, за исключением Работников Исполнителя и привлеченных к оказанию Услуг третьих лиц, информацию, связанную или полученную в связи с выполнением настоящего Договора (далее – конфиденциальная информация), и использовать ее для каких-либо целей, кроме связанных с выполнением обязательств по настоящему Договору, в том числе после прекращения действия настоящего Договора.

6.2. Исполнитель, без предварительного письменного согласия Заказчика, не вправе передавать оригиналы или копии документов, полученные от Заказчика, третьим лицам, за исключением работников Исполнителя и привлеченных к оказанию Услуг третьих лиц.

6.3. Исполнитель обязуется обеспечить соблюдение требований о конфиденциальности его работниками и другими, привлекаемыми к оказанию Услуг, третьими лицами.

6.4. Исполнитель имеет право раскрывать конфиденциальную информацию государственным органам, уполномоченным запрашивать такую информацию в соответствии с законодательством Российской Федерации, на основании должным образом оформленного запроса на предоставление такой информации. При этом, Исполнитель обязан незамедлительно уведомить Заказчика о поступившем запросе и предпринять все необходимые и допустимые законом действия для предотвращения раскрытия конфиденциальной информации.

7. Ответственность Сторон

7.1. Исполнитель несет ответственность перед Заказчиком за действия третьих лиц, привлекаемых им к оказанию Услуг, как за собственные действия.

7.2. В случае утраты Исполнителем документации, переданной Исполнителю Заказчиком, сообщения третьим лицам конфиденциальной информации в нарушение раздела 6 настоящего Договора, Исполнитель возмещает Заказчику убытки и оплачивает штраф в размере 1,0% от цены настоящего Договора в течение 10 (десяти) календарных дней с даты предъявления Заказчиком соответствующего требования.

7.3. В случае нарушения сроков оказания Услуг, предусмотренных Календарным планом, сроков оказания требований Заказчика, предъявленных в соответствии с пунктом 3.3.1. настоящего Договора, Исполнитель уплачивает Заказчику пеню в размере 0,1% от цены настоящего Договора за каждый день просрочки с момента плановой сдачи этапа Услуг, согласно Календарного плана, до момента фактического устранения недостатков в течение 10 (десяти) календарных дней с даты предъявления Заказчиком требования.

7.4. В случае ненадлежащего оказания Исполнителем условий настоящего Договора, несоответствия результатов Услуг обусловленным Сторонами требованиям, Исполнитель уплачивает Заказчику штраф в размере 1% от цены настоящего Договора в течение 10 календарных дней с момента установления факта ненадлежащего исполнения, подтвержденного документально.

В случае возникновения при этом у Заказчика каких-либо убытков Исполнитель возмещает такие убытки Заказчику в полном объеме в течение 10 календарных дней с момента выставления требований Заказчиком.

7.5. Перечисленные в настоящем Договоре штрафные санкции могут быть взысканы Заказчиком путем удержания причитающихся сумм при оплате счетов Исполнителя. Если Заказчик не удержит по какой-либо причине сумму штрафных санкций, Исполнитель обязуется уплатить такую сумму по первому письменному требованию Заказчика.

Для целей расчета неустойки по настоящему Договору Стороны применяют цену этапа Услуг в том размере, в котором такая цена оплачена или подлежит оплате по настоящему Договору с учетом НДС (*если применимо*).

7.6. В случаях, не предусмотренных настоящим Договором, за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств по настоящему Договору Стороны несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

7.7. Уплата Исполнителем неустойки и возмещение убытков не освобождают Исполнителя от оказания обязательств в натуре по настоящему Договору.

8. Обстоятельства непреодолимой силы

8.1. Ни одна из Сторон не несет ответственности перед другой Стороной за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящему Договору, обусловленное действием обстоятельств непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств, в том числе объявленной или фактической войной, гражданскими волнениями, эпидемиями, блокадами, эмбарго, пожарами, землетрясениями, наводнениями и другими природными стихийными бедствиями, изданием актов органов государственной власти.

8.2. Свидетельство, выданное торгово-промышленной палатой или иным компетентным органом, является достаточным подтверждением наличия и продолжительности действия обстоятельств непреодолимой силы.

8.3. Сторона, которая не исполняет свои обязательства вследствие действия обстоятельств непреодолимой силы, должна не позднее, чем в трехдневный срок, известить другую Сторону в письменном виде о таких обстоятельствах и их влиянии на исполнение обязательств по настоящему Договору.

В случае неисполнения Стороной обязанности, предусмотренной в настоящем пункте, она лишается права ссылаться на обстоятельства непреодолимой силы как на

обстоятельство, освобождающее ее от ответственности за ненадлежащее исполнение или неисполнение обязательств по настоящему Договору.

8.4. Действие обстоятельств непреодолимой силы продлевает срок оказания обязательств по настоящему Договору на срок действия обстоятельств непреодолимой силы.

9. Разрешение споров

9.1. Все споры, возникающие при исполнении настоящего Договора, решаются Сторонами путем переговоров, которые могут проводиться, в том числе, путем отправления писем по почте, обмена факсимильными сообщениями.

9.2. Если Стороны не придут к соглашению путем переговоров, все споры рассматриваются в претензионном порядке. Срок рассмотрения претензии - три недели с даты получения претензии.

9.3. В случае, если путем переговоров и в претензионном порядке между Сторонами не достигнуто согласие, то все споры, связанные с заключением, исполнением, изменением, расторжением и прекращением настоящего Договора разрешаются в Арбитражном суде Самарской области.

10. Порядок внесения изменений, дополнений в Договор и его расторжения

10.1. В настоящий Договор могут быть внесены изменения и дополнения, которые оформляются Сторонами дополнительными соглашениями к настоящему Договору.

10.2. Стороны вправе расторгнуть настоящий Договор (отказаться от исполнения настоящего Договора) по основаниям, в порядке и с применением последствий, предусмотренных настоящим Договором и законодательством Российской Федерации. При этом, Заказчик вправе в любое время расторгнуть настоящий Договор в одностороннем порядке, направив уведомление Исполнителю не позднее, чем за 10 (десять) рабочих дней до момента расторжения настоящего Договора.

10.3. В случае расторжения настоящего Договора (отказа от исполнения настоящего Договора) по причинам, связанным с ненадлежащим выполнением Исполнителем условий настоящего Договора, несоответствием результатов Услуг требованиям настоящего Договора, Исполнитель не вправе требовать оплаты, а также обязан вернуть полученные по настоящему Договору денежные средства и возместить убытки Заказчика в течение 7 (семи) календарных дней с даты предъявления Заказчиком соответствующего требования.

11. Срок действия Договора

11.1. Настоящий Договор вступает в силу с даты его подписания Сторонами и действует до полного исполнения Сторонами своих обязательств, но не позднее _____ 2014 года.

12. Прочие условия

12.1. Право собственности на результаты Услуг по настоящему Договору принадлежит Заказчику.

12.2. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую силу, по одному экземпляру для каждой из Сторон.

12.3. Все приложения к настоящему Договору являются его неотъемлемыми частями.

- 12.4. К настоящему Договору прилагаются:
12.4.1. Техническое задание (приложение № 1);
12.4.2. Календарный план (приложение № 2);
12.4.3. Смета (приложение № 3).

13. Юридические адреса сторон и банковские реквизиты

ЗАКАЗЧИК

Государственное автономное
учреждение Самарской области «Центр
инновационного развития и кластерных
инициатив» (ГАУ «ЦИК СО»)

443010, г. Самара, ул. Куйбышева, д.
145

Адрес для корреспонденции
443099, г. Самара, ул. Венцека, 65
ИНН/КПП 6315856452/631501001
ОГРН 1106315003882

ОКТМО 36701000 ОКВЭД 74.1.

ОКПО 67047436

л/с: 916.01.004.0

к счету Министерства управления
финансами Самарской области

№ 40601810036013000002

Отделение Самара, г. Самара

БИК 043601001

Тел. (846) 332-37-64

ИСПОЛНИТЕЛЬ

Директор _____ Д.В. Жидков

Приложение 1
к договору
№ _____
от «___» _____ 20__ г.

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на оказание образовательных услуг по программе:
«Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании»

Приложение 2
к договору
№ _____
от «___» _____ 20__ г.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН
оказания образовательных услуг по программе:
«Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании»

№ п/п	Наименование этапа Услуг	Срок выполнения	Сумма, тыс. руб.	Результат и форма отчетности

Приложение 3
к договору
№ _____
от «___» _____ 20__ г.

СМЕТА

на оказание образовательных услуг по программе:
«Управление исследованиями, разработками и инновациями в компании»

№ п/п		Сумма (тыс. руб.)
----------	--	----------------------

**Методика
оценки и сопоставления заявок на участие в открытом конкурсе № 91
на оказание образовательных услуг по программе «Управление исследованиями,
разработками и инновациями в компании»**

Комиссия Заказчика, в целях выявления лучших условий исполнения договора, осуществляет оценку и сопоставление заявок на участие в конкурсе, поданных участниками закупки, признанными участниками конкурса, в соответствии с Положением о закупках ГАУ «ЦИК СО» (далее – Положение) и настоящей конкурсной документации.

На основании результатов оценки и сопоставления заявок на участие в открытом конкурсе комиссией каждой заявке на участие в конкурсе относительно других по мере уменьшения степени выгоды содержащихся в них условий исполнения договора присваивается порядковый номер. Заявке на участие в конкурсе, в которой содержатся лучшие условия исполнения договора, присваивается первый номер. В случае, если в нескольких заявках на участие в открытом конкурсе содержатся одинаковые условия исполнения договора, меньший порядковый номер присваивается заявке на участие в открытом конкурсе, которая поступила ранее других заявок на участие в открытом конкурсе, содержащих такие условия. Победителем открытого конкурса признается участник закупки, который предложил лучшие условия исполнения договора и заявке на участие, в конкурсе которого присвоен первый номер.

Рейтинг представляет собой оценку в баллах, получаемую по результатам оценки по критериям. Дробное значение рейтинга округляется до двух десятичных знаков после запятой по математическим правилам округления. Значимость критериев определяется в процентах. При этом для расчетов рейтингов применяется коэффициент значимости, равный значению соответствующего критерия в процентах, деленному на 100.

Оценка заявок осуществляется с использованием следующих критериев оценки заявок согласно таблице:

Номер критерия	Критерии оценки			Значимость критерия		Рейтинг
	Наименование	Обозначение	Максимальное количество баллов критерия	Обозначение	в %	
1	Цена договора	Ai	100	Kai	40%	Rai
2	Качество работ	Bi	100	Kbi	20%	Rbi
	<i>Показатель 1 - Предложение количественных и качественных характеристик выполняемых работ на основании технических требований.</i>		100			
3	Квалификация участника закупки	Ci	100	Kci	40%	Rci
	<i>Показатель 2 – Опыт реализации образовательных программ по обучению управленческого звена предприятий России по аэрокосмической тематике</i>		40			
	<i>Показатель 3 - Положительная профессиональная репутация</i>		30			
	<i>Показатель 4 – Квалификация персонала участника закупки</i>		30			
ИТОГО			300		100%	Ri

Для осуществления расчетов используются следующие обозначения:

Kai – значимость критерия «Цена договора» (Kai составляет 40%);

Kbi – значимость критерия «Качество работ» (Kbi составляет 20%);

Kci – значимость критерия «Квалификация участника закупки» (Kci составляет 40%);

Рейтинг представляет собой оценку в баллах, получаемую по результатам оценки по критериям. Дробное значение рейтинга округляется до двух десятичных знаков после запятой по математическим правилам округления.

Для оценки заявки осуществляется расчет итогового рейтинга по каждой заявке. Итоговый рейтинг заявки рассчитывается путем сложения рейтингов по каждому критерию оценки заявки, установленному в конкурсной документации, умноженных на их значимость.

Присуждение каждой заявке порядкового номера по мере уменьшения степени выгоды содержащихся в ней условий исполнения договора производится по результатам расчета итогового рейтинга по каждой заявке.

Заявке, набравшей наибольший итоговый рейтинг, присваивается первый номер. Дальнейшее распределение порядковых номеров заявок осуществляется в порядке убывания итогового рейтинга.

Оценка заявок по критерию «Цена договора»

Для определения рейтинга заявки по критерию «Цена договора» устанавливается сумма начальной (максимальной) цены за единицу товара, работы, услуги, предусмотренных в конкурсной документации.

Рейтинг, присуждаемый заявке по критерию «цена договора», определяется по формуле:

$$R_{ai} = \frac{A_{max} - A_i}{A_{max}} \times 100$$

где:

R_{ai} – рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

A_{max} – начальной (максимальной) цены договора, установленной в конкурсной документации;

A_i – предложение i -го участника конкурса по цене договора.

Для расчета итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый этой заявке по критерию «Цена договора», умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию «Цена договора» лучшим условием исполнения договора по указанному критерию признается предложение участника конкурса с наименьшей ценой договора.

Оценка заявок по критерию «Качество работ»

Рейтинг, присуждаемый заявке по критерию «Качество работ», определяется с использованием показателей критерия, приведенных ниже в таблице, по формуле:

$$R_{bi} = V_{i1} + V_{i2} + \dots + V_{ik}$$

где:

R_{bi} - рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

V_{ik} - значение в баллах (среднее арифметическое оценок в баллах всех членов комиссии), присуждаемое комиссией i -й заявке на участие в конкурсе по k -му показателю, где k – количество установленных показателей.

Для получения оценки (значения в баллах) по критерию (показателю) для каждой заявки вычисляется среднее арифметическое оценок в баллах, присвоенных всеми членами комиссии по критерию (показателю).

В случае отсутствия предложений количественных и качественных характеристик выполняемых работ на основании технических требований или информации о таких предложениях в заявке, по этому показателю заявке участника конкурса присваивается рейтинг «0».

При оценке заявок по критерию «Качество работ» наибольшее количество баллов присваивается заявке с лучшими предложениями количественных и качественных характеристик выполняемых работ на основании технических требований.

Предметом оценки по данному критерию являются следующие показатели:

Предмет оценки	Показатели критерия	Возможное значение в баллах
Качество работ	1. Предложение количественных и качественных характеристик выполняемых работ на основании технических	1. Предложение не представлено в составе документов заявки – 0 баллов; 2. Предложения соответствуют

Предмет оценки	Показатели критерия	Возможное значение в баллах
	требований. Оценивается по степени детализации и содержательной проработанности предложений участника закупки по выполнению работ в соответствии с Заданием (описание выполняемых работ), в части представления научно-исследовательских методов и практических подходов участника закупки к решению поставленных задач.	техническим требованиям, установленным конкурсной документацией, но не отражают методы и практические подходы участника закупки к решению поставленных задач – 1 балл; 3. Предложения соответствуют техническим требованиям, установленным конкурсной документацией, и отражает методы и практические подходы участника закупки к решению поставленных задач – от 2 до 100 баллов;

Оценка заявок по критерию «Квалификация участника закупки»

Рейтинг, присуждаемый заявке по критерию «Квалификация участника закупки», определяется с использованием показателей критерия, приведенных ниже в таблице, по формуле:

$$R_{ci} = C_{i1} + C_{i2} + \dots + C_{ik},$$

где:

R_{ci} - рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

C_{ik} - значение в баллах (среднее арифметическое оценок в баллах всех членов комиссии), присуждаемое комиссией i -й заявке на участие в конкурсе по k -му показателю, где k – количество установленных показателей.

Для получения оценки (значения в баллах) по критерию (показателю) для каждой заявки вычисляется среднее арифметическое оценок в баллах, присвоенных всеми членами комиссии по критерию (показателю).

В случае отсутствия опыта у участника закупки или информации о соответствующем опыте в заявке, по этому показателю заявке участника конкурса присваивается рейтинг «0». Также 0 баллов присваивается заявке участника конкурса, представившего информацию о квалификации в заявке, но не представившего документы в составе заявки, подтверждающие квалификацию участника закупки.

Для получения итогового рейтинга по заявке на участие в конкурсе рейтинг, присуждаемый этой заявке по критерию «Квалификация участника закупки», умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию «Квалификация участника закупки» наибольшее количество баллов присваивается заявке с лучшим предложением по квалификации участника закупки.

Предметом оценки по данному критерию являются следующие показатели:

Предмет оценки	Показатели критерия	Возможное значение в баллах
Квалификация участника закупки	2. Опыт реализации образовательных программ по обучению управленческого звена предприятий России по аэрокосмической тематике	1. Опыт реализации образовательных программ по обучению управленческого звена предприятий России по аэрокосмической тематике отсутствует – 0 баллов. 2. Опыт реализации образовательных программ по обучению управленческого звена предприятий России по аэрокосмической тематике – от 1 до 40 баллов.

Предмет оценки	Показатели критерия	Возможное значение в баллах
	3. Положительная профессиональная репутация	1. Сведения отсутствуют – 0 баллов. 2. Наличие положительных отзывов заказчиков – от 1 до 30 баллов.
	4. Квалификация персонала участника закупки	Сведения отсутствуют – 0 баллов. От 1 до 10 специалистов в предметной области конкурса – от 1 до 10 баллов. 11 и более специалистов в предметной области конкурса – от 11 до 30 баллов.

Итоговый рейтинг, присуждаемый i-й заявке определяется по формуле:

$$R_i = R_{ai} \times K_{ai} + R_{bi} \times K_{bi} + R_{ci} \times K_{ci}$$

где:

R_i – итоговый рейтинг, присуждаемый i-й заявке;

R_{ai} – рейтинг, присуждаемый i-й заявке по критерию «Цена договора»;

K_{ai} – значимость критерия «Цена договора»;

R_{bi} – рейтинг, присуждаемый i-й заявке по критерию «Качество работ»;

K_{bi} – значимость критерия «Качество работ»;

R_{ci} – рейтинг, присуждаемый i-й заявке по критерию «Квалификация участника закупки»;

K_{ci} – значимость критерия «Квалификация участника закупки».